



LUIGI LANZETTI

INFORMAZIONI DI CONTATTO

Indirizzo : Via Giacinto Gigante 17b
Mugnano di Napoli NA 80018

Telefono : 3342751936

E-mail : luigi.lanzetti@gmail.com

CAPACITÀ

Facendo l'imprenditore dall'età di 23 anni ho accumulato esperienza nella gestione del personale, nel controllo dei bilanci aziendali, nella redazione di business plan, nello stabilire rapporti di fiducia con clienti e fornitori.

Avendo fatto consulenza informatica ad oltre 400 aziende nei più vari settori merceologici ho una visione molto ampia del mercato e delle sue dinamiche.

Sono sempre stato appassionato di psicologia e dell'approfondimento delle dinamiche che portano le persone a fare quello che fanno.

Ho sempre studiato per ampliare le mie conoscenze e ritengo che la formazione permanente sia necessaria per essere sempre professionalmente utile ed attivo in una società che cambia molto velocemente.

Da oltre 2 anni sono membro di una community di formazione professionale per imprenditori, la community OSA, che mi ha dato modo di conoscere ed entrare in relazione con molti imprenditori molto quotati ed esperti.

A Dicembre 2019 ho avuto la possibilità e l'orgoglio di partecipare con altri 69 imprenditori alla scrittura del libro di impresa "Come ce l'hanno fatta 70 imprenditori - atto III" edito da Fausto Lupetti Editore e che è stato un discreto successo in tutte le librerie italiane.

RIEPILOGO PROFESSIONALE

Ho competenze trasversali e multidisciplinari per cui ho gli strumenti necessari per affrontare molte sfide.

Sono impegnato oltre che in VS TRADE SRL nello sviluppo del brand Domus Clean anche in una startup informatica.

Avendo delegato molte delle attività strategiche ed operative vedo il mio futuro nella consulenza aziendale per lo sviluppo delle attività sul web.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Responsabile Commerciale, 05/2015 A ad oggi
VS TRADE SRL - Casoria, NA

L'azienda era partita nel 2013 acquisendo un ramo di azienda di un distributore all'ingrosso ed aveva bisogno di realizzare una rete di agenti e sviluppare il numero dei rivenditori sul territorio italiano.

Ho guidato l'azienda nella realizzazione di questo obiettivo e sto guidando la trasformazione da azienda tradizionale all'ingrosso basata sul prezzo a brand nazionale.

- Pianificazione e realizzazione di studi finalizzati alla stima delle condizioni di mercato e valutazione dei risultati allo scopo di migliorare le campagne di marketing.
- Considerazione delle esigenze aziendali e delle preferenze dei clienti nello sviluppo di strutture di prezzo e piani di marketing.
- Valutazione delle preferenze e dei comportamenti dei consumatori in combinazione con le tendenze del mercato e i dati storici, allo scopo di adattare e potenziare l'efficacia delle campagne pubblicitarie.
- Elaborazione, avvio e ottimizzazione delle strategie di marketing sulla base di obiettivi aziendali, specifiche di prodotto, dati di mercato e fattori di budget.

Consulente informatica, 01/2011 A 04/2015
Turbo web Marketing - Mugnano di Napoli, NA

Realizzazione di siti internet, realizzazione di campagne di Lead Generation, gestione account pubblicitari su Google e Facebook.

Imprenditore, 09/1994 A 12/2010

A.G. Informatica sas - Mugnano di Napoli, NA

Sviluppo software personalizzato per la gestione degli ordini, magazzino e fatturazione.

Business Partner di DELTAPHI srl per il software gestionale SIGLA e sviluppo di personalizzazione e verticalizzazioni.

Imprenditore, 10/1988 A 05/1994

B.L. Informatica SAS di Braun Francesco - Napoli, NA

Sviluppo software personalizzato per la gestione degli ordini, magazzino e fatturazione.

Realizzazione di programmi per la vendita al banco per ricambisti.

ISTRUZIONE

Perito Tecnico Informatica : informatica, 06/1980
I.T.I.S. Francesco Giordani - Napoli

LINGUE

Inglese :

B1

ALTRO SU LINGUE

Ho studiato l'inglese a scuola e successivamente ho letto e studiato l'informatica solo su testi in lingua inglese. Solo dopo il 2000 ho cominciato a trovare testi e manuali in lingua italiana. Ad ogni modo attualmente viaggio spesso in Cina per lavoro ed ho un continuo scambio con i fornitori cinesi in lingua inglese. Riesco tranquillamente a negoziare e pattuire accordi e risolvere i piccoli e grandi problemi di comprensione a distanza. Per quanto riesco a leggere con una buona comprensione i testi in inglese non riesco invece a parlarlo fluidamente.

I MIEI INTERESSI

Ci sono 3 tematiche di mio particolare interesse e che ho approfondito ed approfondisco. Il rispetto delle persone e dell'ambiente che rappresentano un must nell'ambiente di lavoro che ho creato. Lo studio delle correlazioni tra alimentazione e malattie e di come la gestione della salute sia divenuta un business. Tutte le tematiche relative a business e finanza. Partendo da come si gestisce un business online o offline a nostri giorni al significato ed alla gestione del denaro.

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Luigi Lanzetta